

Bürokosten senken – eine Herausforderung?

Christiane Mayer

Der Erfolgs- und somit der Kostendruck in allen Unternehmen steigt. Dabei denkt das Management sehr oft zuerst an Einsparungen im Bereich des Personals – Mitarbeiterabbau, Aufnahmestopp, Kürzung von Sonderleistungen etc.

Das muss nicht sein. Derzeit wird oft übersehen, dass vor allem im Hardwarebereich ein großes Einsparungspotenzial liegt.

Historisch gewachsene Strukturen und heterogene Systemlandschaften machen einen transparenten Überblick über die Gesamtbetriebskosten sehr schwierig.

Wer hier für Klarheit sorgt, deckt schnell erhebliche Spar- und Optimierungspotenziale auf.

Das klassische Büro

Im Laufe der Zeit wurde in vielen Betrieben, Institutionen praktisch jeder Arbeitsplatz mit einem separaten Laserdrucker ausgestattet. Werden diese nicht voll genutzt, schnellen die Kosten für jede gedruckte Seite in die Höhe.

Denn: Auch bei selten genutzten Systemen entstehen zum Teil hohe Fixkosten.

Eine Situation, die jeder kennt!

Die Ansammlung von Kopierern, Druckern und sonstiger Bürokommunikation ist in den meisten Unternehmen ein organisch gewachsenes Gebilde - oft über diverse Anschaffungswege gekauft, gemietet oder geleast.

Folgende Fragen sollte man sich stellen

- Wie viele Benutzer gibt es?
- Wie hoch ist der Preis pro Seite?
- Wie viele Seiten werden pro Monat gedruckt?

Zu viele Drucker bedeuten...

- zu wenige Nutzer pro Gerät
- zu wenige Seiten pro Monat und Gerät
- zu hoher Preis pro Seite

Ein Austausch des traditionellen Flur-Kopierers gegen ein digitales Multifunktionssystem ermöglicht die effektive Bündelung des Druckaufkommens auf nur einem Gruppensystem. Und zwar zu deutlich geringeren Kosten.

Die Lösung

Reduzieren der Druckkosten und zukünftig nur dem tatsächlichen Nutzen entsprechend zahlen!

Einen optimierten und einheitlichen Preis für jede gedruckte, kopierte oder als FAX empfangene Seite.

Mehr Kostentransparenz und Flexibilität zu deutlich geringeren Kosten.

Vorteile

Nutzen Sie die Einsparpotenziale Ihrer Bürokommunikation voll aus. Mit der gesamten Hardware in der Miete und einem einheitlichen Seitenpreis verfügen Sie über maximale Kostentransparenz und mehr Flexibilität für zukünftige Veränderungen.

Eine mögliche Lösung am Markt:

TOM - Total Office Management

Total Office Management beschreibt das umfassende Lösungsprogramm von NRG Gestetner. Es orientiert sich am Kundenbedürfnis und setzt die Betreuung der gesamten Bürokommunikation im Hard- sowie im Softwarebereich, Dokumentenmanagement (DMS) in der Beratung und im Service durch einen Anbieter in die Realität um.



Das T.O.M.-Konzept steht auf drei tragenden Säulen

1) Cost Solutions

Durch mehr Kostentransparenz bekommen Sie Ihre Bürokommunikationskosten in den Griff. Kostensparmodelle für die Bereiche Einkauf, IT und Organisation garantieren den Erfolg.

2) Workflow Solutions

Die IST-Situation Ihrer Bürokommunikation wird genau unter die Lupe genommen. Analysen der Divisions Office Consulting und IT-Services & Support führen zu einer optimierten Struktur der Bürokommunikation.

3) Product Solutions

Ein Konzept, bei dem alle Komponenten aus einer Hand bedacht und geplant wurden.

Office Equipment - Hard- und Software-Lösungen auf höchstem Niveau.

Planen Sie Ihre Bürokosten durch die Office Consulting-Unternehmensanalyse.

Kosten gedruckter Seiten sind außerdem weitgehend unbekannt und werden unterschätzt. Teure Arbeitsplatzdrucker finden zu große Verbreitung. Systeme sind hinsichtlich ihres Einsatzvolumens nicht optimiert!

Dass sollte nachdenklich machen!

Hier besteht Handlungsbedarf!

Geschultes Analysepersonal kommt in Ihr Unternehmen, nimmt die gesamte Hardware auf und skizziert Ihre Bürolandschaft. Auf Lageplänen wird die in Ihrem Haus eingesetzte Hardware dargestellt.

Jedes einzelne Gerät ist im Globalüberblick unter anderem nach folgenden Kriterien aufgeführt:

- Datum & Preis der Anschaffung
- Buchwert zum Analysezeitpunkt
- Produktivität (monatliches Druck-, Kopier- oder Faxvolumen)
- Standort (Gebäude, Etage, Büro, ...)



- Anzahl der Nutzer im Zugriff
- Kosten pro Seite
- Einzel- u. Gesamtkosten nach Technologien getrennt
- TCO-Preis jeder einzelnen Seite sowie im Überblick
- Separate Wartungskosten
- Separate Verbrauchskosten
- Gesamtproduktivität aller Hardwareteile
- Bewertung eines möglichen Oversizing

Nutzen Sie den Einsparungseffekt für Investitionen in Ihrem eigentlichen Kernbereich – Ausbildung, Weiterbildung und Förderung Ihrer MitarbeiterInnen, Produktweiterentwicklung, Marktgewinnung, Kundenbindung und vieles mehr.



Funktionen und technische Daten

Senden wir gerne zu. Anforderungen unter

CRM-Consulting

Ing. Christiane Mayer EUR ING

Josefstraße 96/1/2

A-3100 St. Pölten

Tel. & FAX 02742/79 1 96

E-Mail: crrmmayer@eunet.at

<http://www.members.eunet.at/crrmmayer/>